



Responsable Énergie et Aménagement





Responsable Énergie et Aménagement

Le métier

Profil recherché

- Vous avez un sens développé du client.
- Vous avez une grande capacité d'écoute.
- Vous savez négocier et convaincre.
- Vous avez le sens du partenariat et savez tisser des réseaux.
- Vous avez une bonne capacité d'analyse.
- Vous êtes perspicace en affaires.
- Vous êtes rigoureux et fiable.
- Vous appréciez le contact et êtes à l'aise pour vous exprimer en public.
- Vous êtes adaptable.

Être Responsable Énergie et Aménagement

- Vous animez un portefeuille de prescripteurs à enjeux (aménageurs lotisseurs et de partenaires Constructeurs de Maisons individuelles) pour maximiser la réalisation des maisons individuelles neuves au gaz naturel de niveau BBC, RT 2012, etc.
- Par vos actions, vous contribuez à accroître le nombre de clients raccordés au réseau de distribution de gaz naturel.
- Vous élaborez un plan d'actions annuel et le mettez en œuvre sur le portefeuille qui vous est confié.
- Vous organisez le portage des offres GRDF vers les partenaires de votre portefeuille et vous veillez à ce que les prescripteurs les relaient.
- **À l'externe**, vos interlocuteurs sont multiples :
 - Les Aménageurs et lotisseurs.
 - Les constructeurs de maisons individuelles.
 - Les Prescripteurs de solutions énergétiques (Bureaux d'études, les instances institutionnelles régionales des prescripteurs etc).
 - Les clients finaux.
- **En interne**, vous travaillez en étroite collaboration avec :
 - Les équipes Développement en région : AGNRC, Marketing, Ingénieurs d'affaires, Marché d'affaires.
 - Les équipes Territoires.
 - Les équipes des BERG.
 - Les Chargés d'affaires Ingénierie.

REPÈRES SIRH

- Famille professionnelle n°021 : Commercial et Marketing Gaz
- Métier n°6910 : Vendeur

CARTE D'IDENTITÉ DE L'EMPLOI *

- Vous êtes environ 50 répartis sur l'ensemble du territoire de GRDF
- Votre moyenne d'âge est 43 ans

* Chiffres 2010

Compétences et horizons professionnels

Les compétences spécifiques au métier de Responsable Énergie et Aménagement

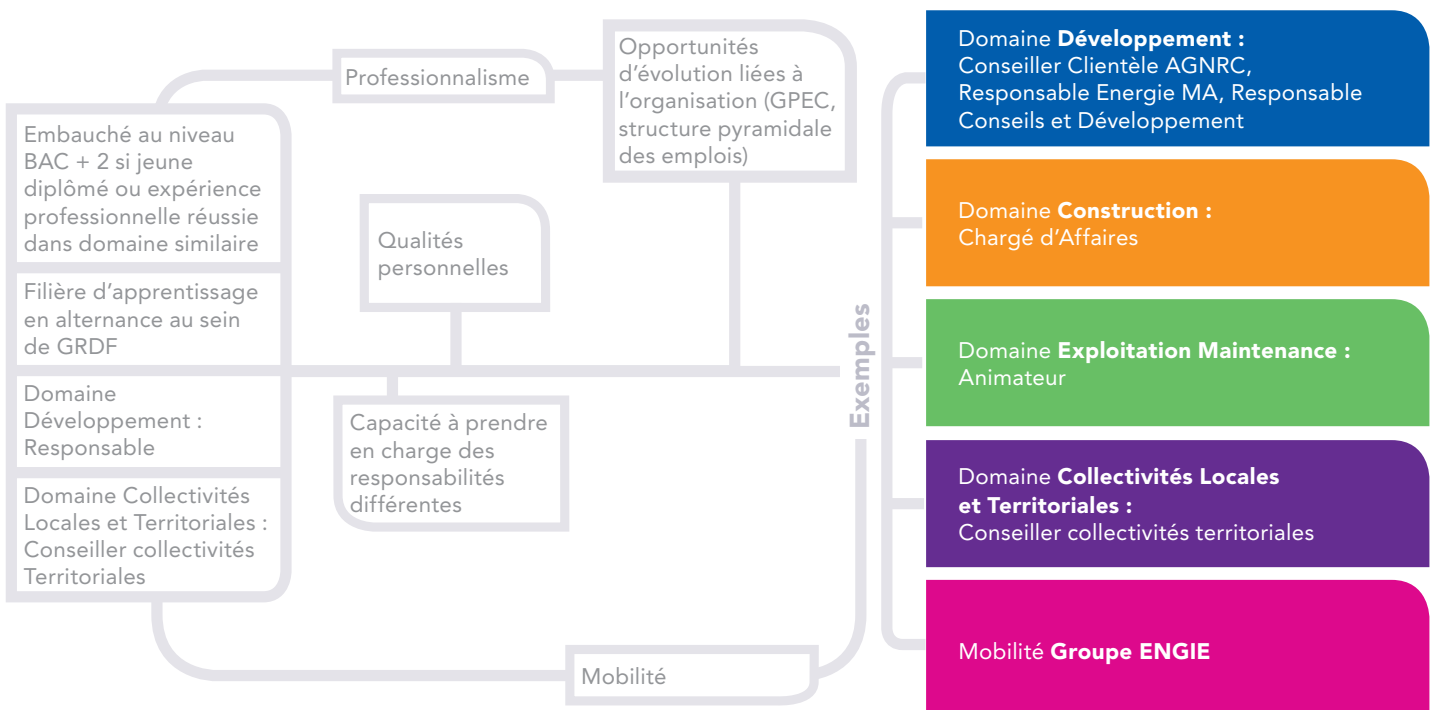
- Vous maîtrisez les techniques de vente/négociation et d'influence et avez une forte appétence pour la négociation commerciale.
- Vous maîtrisez le panel des solutions thermiques gaz et concurrentes.
- Vous connaissez les conditions techniques, réglementaires, et contractuelles de livraison du gaz et les tarifs d'acheminement.
- Vous maîtrisez les fondamentaux du marché de l'énergie et les mécanismes de formation des prix des énergies, gaz, pétrole et électricité.

Formations cœur de métier

- Techniques de vente, démarche compte et vente en environnement complexe
- Qualité des écrits professionnels
- Prise de parole en public
- Communication efficace
- Parcours nouvel arrivant (connaissance marché, solutions, offres, outils)
- Connaissance de GRDF, l'essentiel (si nouvel entrant à GRDF)

Plus d'informations sur les parcours de formations techniques : voir <https://formergaz.grdf.fr>

Perspectives d'évolution professionnelle



GF19

Quelques éléments de rémunération globale*

A

Niveau de responsabilité de l'emploi :

- Suivant le périmètre d'activité et le niveau de responsabilité qui vous est confié au sein de l'organisation, vous êtes en plage F

B

La classification du Responsable Énergie et Aménagement

plage F est en moyenne :

C

- GF 10 NR 140 ECH 8

D

Repères rémunération :

E

- Rémunération fixe annuelle brute (13 mois) : 35 280 euros/an

F

- Exemples d'éléments de rémunération complémentaire :

G

intéressement & abondement

H

* Données indicatives 2014

GF3



Repères et classifications



Plein gaz
sur nos métiers