Responsable Énergie Marché d'Affaires

CARTE D'IDENTITÉ

47 ans
c'est votre moyenne d'âge

170
c'est le nombre de Responsables Energie Marché d'Affaires



Retrouvez l'ensemble des fiches métiers sur

https://monparcourspro.grdf.fr

PROFIL RECHERCHÉ

• Vous avez un sens développé du client

• Vous avez une grande capacité d'écoute

• Vous savez négocier et convaincre

• Vous avez une bonne capacité d'analyse et de synthèse

• Vous êtes perspicace en affaires

• Vous êtes rigoureux et fiable

• Vous avez la responsabilité de l'accroissement durable de la part de marché du gaz naturel sur votre périmètre.

• Vous pouvez rencontrer des prospects qui choisissent leur énergie pour leur propre compte dans le cadre d'un processus simple ou complexe (long et avec plusieurs acteurs) et leurs prescripteurs, ou des acteurs amont.

• Vous apportez un accompagnement et des solutions standards ou personnalisés en fonction des attentes et du profil du client/prospect.

Pour cela, vous?:
- Rencontrez des prospects "chauds" qu'on vous transmet ou que vous identifiez.
- Évaluez la faisabilité technico?-?économique du raccordement.
- Conseillez et convainquez le prospect de l'intérêt du gaz naturel.
- Négociez des affaires.
- Suivez les dossiers jusqu'à la facturation du devis de raccordement et la mise en gaz.
- Développez un relationnel d'affaire avec les prescripteurs.
- Contribuez à ou organisez d'éventuelles actions de communication locales (manifestations, clubs…).

Par ailleurs, vous?:
- Veillez à la satisfaction des clients de votre portefeuille.
- Garantissez le libre choix du client/prospect en matière de fourniture en l'informant sur l'ensemble des fournisseurs disponibles.

En interne, vous travaillez avec?:
- Les équipes Marketing
- Les équipes AGNRC ou BERG
- Les Chargés d'affaires Ingénierie
- Les Ingénieurs Efficacité Energétique
- Les équipes Territoires qui peuvent contribuer à la détection d'opportunités et/ou l'appuyer dans la négociation et la conclusion de certaines affaires

En externe, vous êtes en relation avec?:
- Les prospects/clients
- Les prescripteurs locaux

LES COMPÉTENCES SPÉCIFIQUES

- Vous maitrisez les techniques de vente/négociation.

- Vous maîtrisez le panel des solutions thermiques gaz et concurrentes.

- Vous connaissez les conditions techniques, réglementaires, et contractuelles de livraison du gaz et les tarifs d'acheminement.

- Vous connaissez les fondamentaux du marché de l'énergie et des mécanismes de formation des prix des énergies, gaz, pétrole et électricité.

FORMATION

COEUR DE MÉTIER

- Techniques de vente (SONCAS)
- Qualité des écrits professionnels
- Parcours nouvel arrivant (connaissance marché, solutions, offres, outils)
- Connaissance de GRDF, l'essentiel (si nouvel entrant à GRDF)

PERFECTIONNEMENT / RECYCLAGE

- Prise de parole en public

REPÈRES ET CLASSIFICATIONS

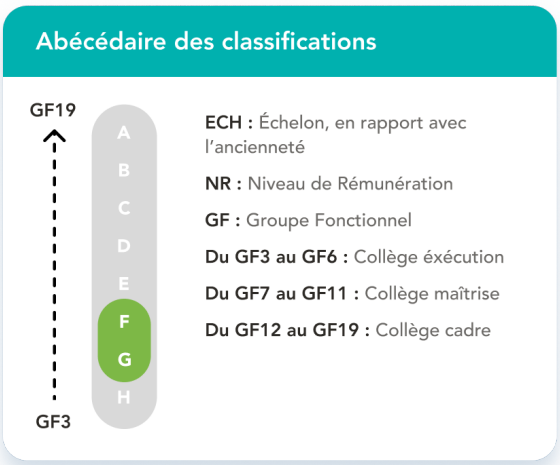
QUELQUES ÉLÉMENTS DE RÉMUNÉRATION GLOBALE

Niveau de responsabilité de l'emploi?:
- Suivant le périmètre d'activité et le niveau de responsabilité qui vous est confié au sein de l'organisation, vous êtes en plage F ou G.

La classification du Responsable Énergie Marché d'affaires est en moyenne?:
- GF 10 NR 145 ECH 9.

Repères rémunération?:
- Rémunération fixe annuelle brute (13 mois)?: 37 399 euros moyenne.

- Exemples d'éléments de rémunération complémentaire?: intéressement & abondement.



Image

Retrouvez l'ensemble des fiches métiers sur

https://monparcourspro.grdf.fr