

# Responsable Conseils et Développement

## CARTE D'IDENTITÉ

---



**45 ans**

c'est votre moyenne d'âge



**50**

c'est le nombre de Responsables Conseils et Développement



Retrouvez l'ensemble des fiches métiers sur

<https://monparcourspro.grdf.fr>

## PROFIL RECHERCHÉ

---

- Vous avez un sens développé du client
- Vous avez une grande capacité d'écoute
- Vous savez négocier et convaincre
- Vous avez le sens du partenariat et savez tisser des réseaux
- Vous avez une bonne capacité d'analyse
- Vous êtes rigoureux et fiable
- Vous appréciez le contact et êtes à l'aise pour vous exprimer en public
  
- Vous avez la responsabilité de l'accroissement durable de la part de marché du gaz naturel sur un territoire et/ou sur un portefeuille de prospects / clients, un marché/segment de marché.
- Vous proposez et portez de façon pro-active un accompagnement et des solutions standards ou personnalisés.
- Vous conseillez des clients/prospects sur le choix de la solution énergétique la mieux adaptée à leur projet et convainquez de l'intérêt du gaz naturel.
  
- Pour cela, vous?:
  - Animez des clients Décideurs «?Grands comptes?» Maitre d'ouvrage à enjeu au niveau régional dans un objectif de développement de la part de marché gaz naturel du Compte et de croissance du chiffres d'affaires.
  - Animez les prescripteurs en lien avec les Grands Comptes Maitre d'ouvrage de votre portefeuille.
  - Négociez les affaires.
  - Évaluez la faisabilité technico?-?économique du raccordement.
  - Suivez les dossiers jusqu'à la facturation du devis de raccordement et la mise en gaz.
  - Contribuez à et organisez d'éventuelles actions de communication locales (manifestations, clubs...).
  
- Par ailleurs, vous?:
  - Veillez à la satisfaction des clients/prospects.
  - Garantisiez le libre choix du client/prospect en matière de fourniture en l'informant sur l'ensemble des fournisseurs disponibles.
  - Appuyez le Chef des Ventes de votre Délégation dans la professionnalisation des Développeurs moins expérimentés et/ou dans le management.
  
- En interne, vous travaillez en étroite collaboration avec?:
  - Les Ingénieurs Efficacité Energétique
  - Les équipes Territoires
  - Les équipes AGNRC ou BERG
  - Les Chargés d'Affaires Ingénierie, auprès de qui vous vous informez pour le suivi de la réalisation.et la conclusion de certaines affaires.
  
- En externe, vous êtes en contact avec?:
  - Les prospects / clients
  - Les prescripteurs locaux

## LES COMPÉTENCES SPÉCIFIQUES

---

- Vous maîtrisez les techniques de vente/négociation et d'influence.
- Vous maîtrisez le panel des solutions thermiques gaz et concurrentes.
- Vous connaissez les conditions techniques, réglementaires, et contractuelles de livraison du gaz et les tarifs d'acheminement.
- Vous maîtrisez les fondamentaux du marché de l'énergie et les mécanismes de formation des prix des énergies, gaz, pétrole et électricité.
- Vous savez accompagner des projets énergétiques complexes.

## FORMATION

---

### COEUR DE MÉTIER

- Techniques de vente (SONCAS), démarche compte et vente en environnement complexe
- Qualité des écrits professionnels
- Prise de parole en public
- Communication efficace
- Parcours nouvel arrivant (connaissance marché, solutions, offres, outils)
- Connaissance de GRDF, l'essentiel (si nouvel entrant à GRDF)

### PERFECTIONNEMENT / RECYCLAGE

## REPÈRES ET CLASSIFICATIONS

---

### QUELQUES ÉLÉMENTS DE RÉMUNÉRATION GLOBALE

#### Niveau de responsabilité de l'emploi?:

- Suivant le périmètre d'activité et le niveau de responsabilité qui vous est confié au sein de l'organisation, vous êtes en plage D.

#### La classification du Responsable Conseils et Développement est en moyenne :

- GF 12 NR 170 ECH 8

#### Repères rémunération?:

- Rémunération fixe annuelle brute (13 mois)?: 42 097 euros.
- Exemples d'éléments de rémunération complémentaire?: intéressement & abondement.

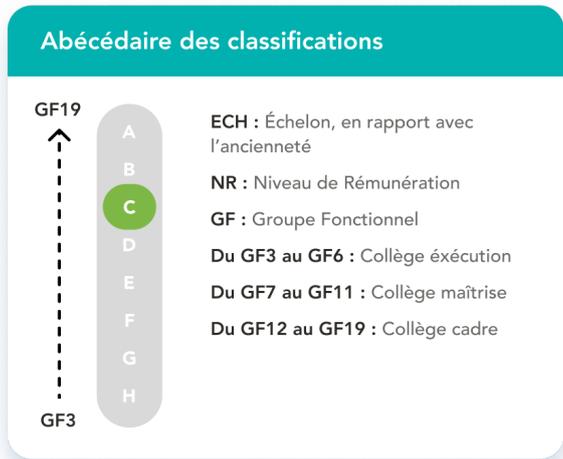


Image not found or type unknown



Retrouvez l'ensemble des fiches métiers sur

<https://monparcourspro.grdf.fr>